

INTERWAY POURSUIT SA CROISSANCE EXTERNE AVEC L'ACQUISITION DE S.I.S. (SUPPORTER INTEGRATION & SERVICES)

Le Groupe INTERWAY poursuit sa stratégie de développement avec le rachat de 100% de S.I.S. (Supporter Integration & Services), filiale du Groupe Supporter. Avec cette acquisition, Interway confirme son ambition de devenir en 5 ans une E.S.N. (Entreprise de Service Numérique) de référence en France et à l'international.

Acquisition de S.I.S. : Interway se renforce commercialement et opérationnellement

Le Groupe INTERWAY, s'est porté acquéreur en juin 2017 de 100% de la société « Supporter Intégration & Services » (S.I.S.), filiale du Groupe Supporter. Une opération de croissance externe « horizontale » puisque S.I.S. opère sur les mêmes secteurs d'activité que le Groupe Interway. Conformément à ses ambitions, cette opération permet au Groupe Interway de se renforcer commercialement et opérationnellement.

S.I.S. fournit en effet des services de support, d'OSS et de délégation de personnel à de grandes entreprises françaises, parmi lesquelles RICOH, Labeyrie, Longchamp, Remy Cointreau... Fort d'un chiffre d'affaires de 4 M€ et de 85 collaborateurs, S.I.S. dispose d'un centre de support installé à Bordeaux. Les collaborateurs de S.I.S. conserveront leur site de travail.

Patrick Benoit, Président Directeur Général d'Interway analyse ce rachat : « *Cette acquisition marque la volonté du Groupe Interway de rester tourné vers l'avenir dans une démarche constructive et ambitieuse. S.I.S. doit nous donner de meilleures armes (capacité opérationnelle, parc clients, ressources humaines...) pour construire et pérenniser notre projet. Depuis 5 ans, de nombreuses étapes ont été franchies pour faire d'Interway l'une des E.S.N. de référence en France. Nous ne doutons pas que de nouvelles opportunités commerciales nous permettront d'améliorer encore notre performance au bénéfice de toutes et tous* ».

Interway, une croissance réfléchie et pérenne

Depuis 5 ans, le Groupe Interway affiche son ambition de devenir une E.S.N. (Entreprise de Service Numérique) de référence sur le marché français et international.

12/09/2017

Ces dernières années, Interway a connu une croissance importante de son activité et de son Chiffre d’Affaires. Le Groupe affiche en 2016 un C.A. de 41 millions d’euros et 450 collaborateurs.

Le Groupe s’est donné les moyens de ses ambitions :

- 2016 : Prise de Participation minoritaire de BNP Paribas Développement et Bpifrance au capital d’Interway
- 2015 : Prise de participation dans Vectaury. Spécialiste du Drive to Store.

Rappels sur l’Offre Interway

L’offre INTERWAY porte sur une activité de services et d’offres technologiques. Les services (Offre SESAM) permettent de produire pour les clients d’Interway la gestion complète de leur système informatique.

L’acronyme SESAM :

S – Support.

Support technique aux utilisateurs et Support technique orienté infrastructure aux équipes informatiques des clients

E- Exploitation.

Exploitation des infrastructures informatiques des clients

S – Supervision

A – Administration

Administration des systèmes, des réseaux, de la sécurité informatique

M – MCO

Maintenance en conditions opérationnelles des systèmes et des infrastructures centrales, du poste de travail et des systèmes d’encaissement

Les offres technologiques, quant à elle sont composées de solutions réseaux, sécurité et Wifi d’une part, de solutions monétiques d’autre part.

En complément, et fort de cette expérience technique, Interway a également mis au point une solution digital (**Data 360**) qui offre à ses clients des applicatifs d’analyse des données des smartphones (géolocalisation, identifiants, connexions Wifi ...) dans le but d’une exploitation marketing ou commerciale.

Ses trois fondateurs (Patrick BENOIT, Michel PASCAL et Jean Michel VASSILIOU) sont encore les dirigeants de l’entreprise, rejoints en 2003 par Eric JOTTI.